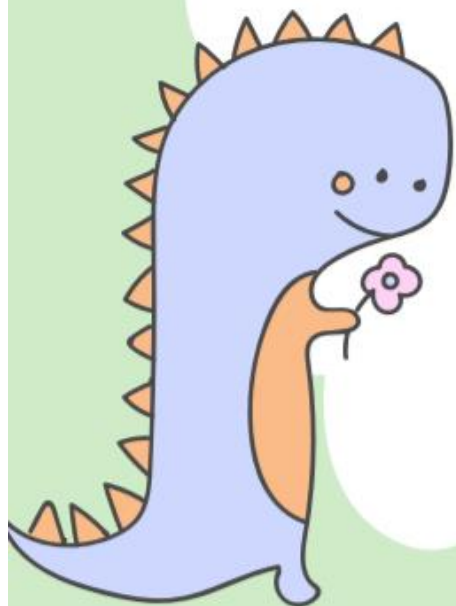
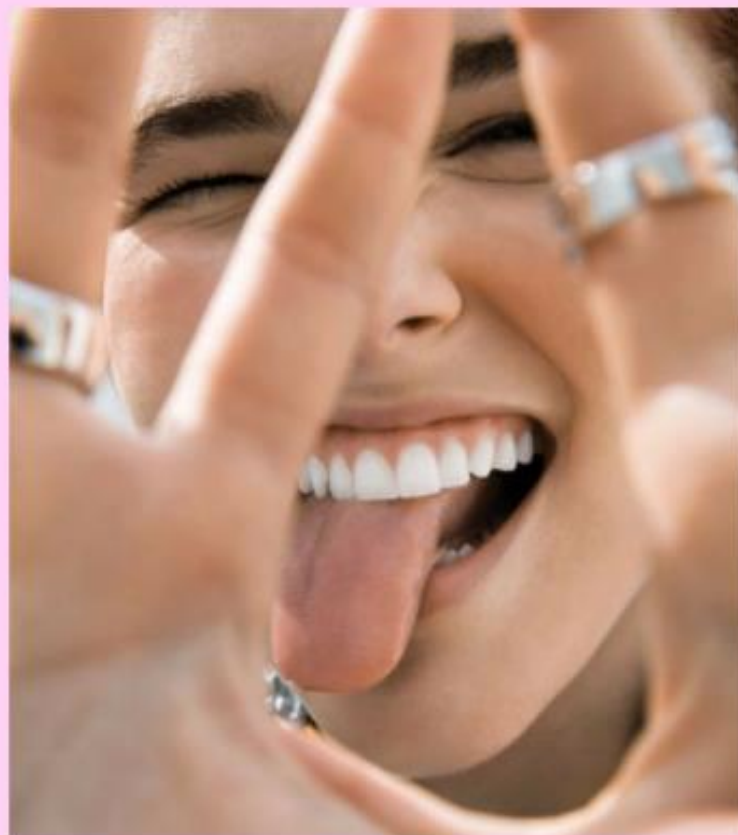


«Фишки» общения

Как эффективно
общаться с людьми и
вызывать у них
интерес



1. Улыбка – по
видимости самый
простой, но
универсальный
способ
расположить к себе





2. Следите за своим взглядом

Потому что если
большую часть времени
при разговоре вы будете
смотреть в пол или в
сторону

Как часто мы мечтаем о том, чтобы нравиться всем и каждому? И сколько для этого нужно сделать!



Нужно быть веселым, интересным, харизматичным, хорошим слушателем. Список можно продолжать очень долго. Но вот, что стоит заметить. Нельзя понравиться абсолютно каждому человеку. Это просто невозможно.



3. Отзеркаливайте другого
Если хотите быстрее
наладить общение и
сформировать его доверие
по отношению к вам.



4. Задавайте больше уточняющих вопросов партнеру по общению. Чем больше вопросов вы задаете, тем больше позволяете другому человеку говорить.



- Почему вы так думаете?
- Почему это так важно для вас?
- Что вам больше всего нравится в этой теме?

6. Умейте слушать

Говорить кому то, что он не прав — не самый лучший способ расположить к себе человека.



7.Кивайте

Когда люди кивают,
слушая что то, то
это как правило
означает, что они с
согласны с
говорящим.

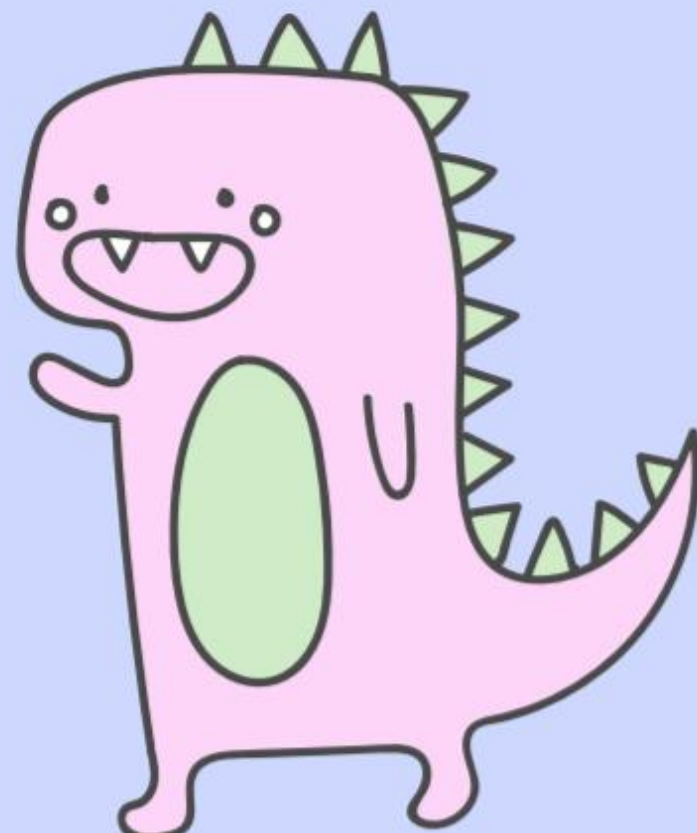
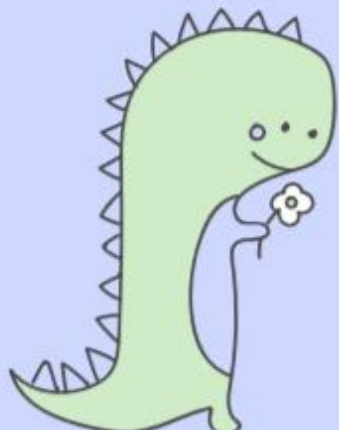


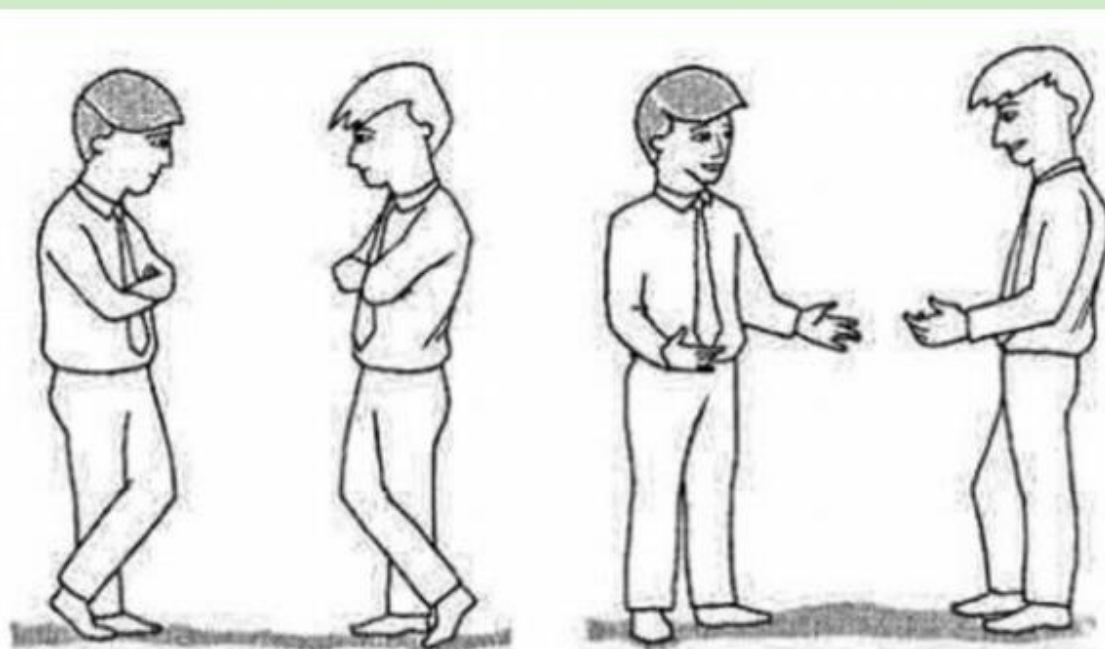


8. Не перебивай собеседника. Очень часто бывает такая ситуация, что человек начинает о чем-нибудь говорить, и тут ты вспоминаешь свою историю, и начинаешь ее рассказывать.

9. Делай комплименты.

Для каждого человека очень важно, что о нем думают окружающие. Эта жажда одобрения присутствует внутри каждого из нас.

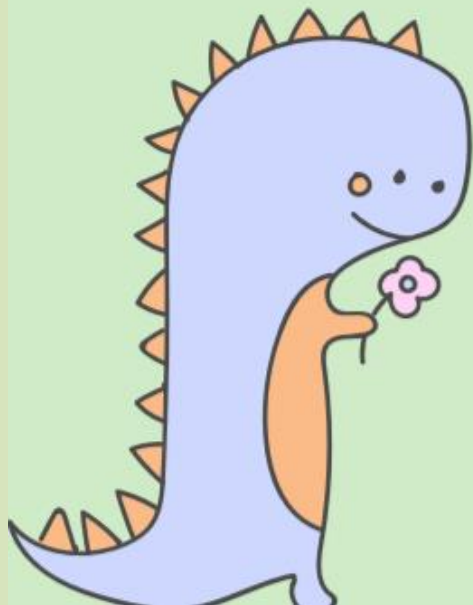




Закрытая поза

Открытая поза

1. ИСКРЕННЕ
ИНТЕРЕСУЙТЕСЬ ЛЮДЬМИ,
И СОЗДАВАЙТЕ
ВОЗМОЖНОСТЬ ДЛЯ ТОГО,
ЧТОБЫ ОНИ ДЕЛИЛИСЬ
СВОИМИ ИНТЕРЕСАМИ
И ПЕРЕЖИВАНИЯМИ



2. ЕСЛИ ВЫ ХОТИТЕ ЧТОБЫ
ДРУГИЕ ЛЮДИ
ЧТО-ТО ДЛЯ ВАС СДЕЛАЛИ,
ДУМАЙТЕ В ПЕРВУЮ
ОЧЕРЕДЬ НЕ О ТОЙ ВЫГОДЕ,
КОТОРУЮ ВЫ ПОЛУЧИТЕ,
А О ТОМ, КАКУЮ ПОЛЬЗУ ЭТО
ПРИНЕСЕТ ТЕМ ЛЮДЯМ





3. ПОДЧЕРКИВАЙТЕ
ПОЛОЖИТЕЛЬНЫЕ КАЧЕСТВ
ДРУГИХ ЛЮДЕЙ,
ВСЕГДА ГОВОРИТЕ ИМ ОБ ЭТОМ,
И ЗАСТАВЬТЕ ИХ
ПОЧУВСТВОВАТЬ СЕБЯ
ВАЖНЫМИ





4. НИКОГДА НЕ
КРИТИКУЙТЕ ЛЮДЕЙ,
А ТАКЖЕ НЕ ИСПОЛЬЗУЙТЕ
ВЫРАЖЕНИЯ
"ТВОЯ МЫСЛЬ НЕ ВЕРНА"
ИЛИ
"ТЫ НЕПРАВИЛЬНО
ПОСТУПАЕШЬ"

